



CONSTRUYENDO EXPERIENCIAS



Contacto de Relación con Inversionistas:

Avril Carenzzo

+52 (55) 51 48 0400 ext. 4609 acarenzzo@gicsa.com.mx

Yinneth Lugo

+52 (55) 51 48 0402 ylugo@gicsa.com.mx + (52) 55 5148 0400 inversionistas@gicsa.com.mx





GICSA ANUNCIA RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL CUARTO TRIMESTRE 2019

Ciudad de México, México a 06 de mayo de 2020 – GRUPO GICSA S.A.B. de C.V. ("GICSA" o "la Compañía") (BMV: GICSA), una compañía mexicana líder en el desarrollo, inversión, comercialización y operación de centros comerciales, oficinas corporativas y de uso mixto, anuncia el día de hoy los resultados del cuarto trimestre ("4T19") y de los doce meses ("2019") del periodo terminado al 31 de diciembre de 2019.

Todas las cifras han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF, "IFRS" por sus siglas en inglés) y se expresan en miles de Pesos mexicanos (Ps.).

Los resultados financieros de GICSA que se describen en el presente reporte no han sido auditados, por lo que las cifras mencionadas a lo largo de este reporte podrían presentar ajustes en el futuro.

Hechos destacados

Corporativos

Reafirmando la confianza de los mercados internacionales, en el mes de diciembre se logró la colocación de instrumentos de deuda por un monto aproximado de Ps. 11,950 millones por medio de un fideicomiso que agrupa 9 propiedades de nuestro portafolio estabilizado y en estabilización¹, incluyendo nuestras propiedades del modelo Malltertainment, en un vehículo independiente, sin aval de GICSA y remoto a quiebra ("Non Recourse" and "Bankruptcy remote"). Adicionalmente se colocaron instrumentos de capital preferente por Ps. 2,310 millones.

En esta primera etapa se dispuso de aproximadamente Ps. 9,700 millones del instrumento principal y Ps. 2,310 millones del otro instrumento, los cuales fueron utilizados para pagar la deuda previamente existente por un monto de aproximadamente Ps. 8,430 millones, los restantes Ps. 2,250 millones serán dispuestos en los subsecuentes 9 meses al alcanzarse ciertas métricas financieras de las propiedades del portafolio.

Este financiamiento otorga mayor liquidez y flexibilidad a la Compañía para concluir nuestro pipeline, por el monto excedente de efectivo de aproximadamente Ps. 3,500 millones y mejora nuestro perfil de deuda dado que el vencimiento se extiende a 15 años, se mejora el calendario de amortizaciones de capital que comienza de forma paulatina a partir del tercer año y nos da certidumbre en nuestra tasa de interés fija ponderada del 10%.

Operativos

- GICSA reportó un total de 910,707 m² de Área Bruta Rentable (ABR) compuesto por 16 propiedades en operación al cierre del 4T19. El ABR proporcional de la Compañía es de 84.7% equivalente a 771,624 m². Esto representa un crecimiento de 8.4% total y 10.1% proporcional, comparado con el 4T18.
- Durante el 4T19 el portafolio en operación abrió 87 puertas y 345 puertas en 2019.
- Al término del 4T19, la tasa de ocupación del portafolio estabilizado fue de 92.2% y de 90.2% considerando el portafolio en estabilización.
- El precio promedio de las rentas por metro cuadrado del portafolio estabilizado al final del 4T19 fue de Ps. 360 y de Ps. 355 en el portafolio total.

¹ Portafolio asignado al vehículo: Fórum Culiacán, Torre Esmeralda III, Masaryk 111, Fórum Cuernavaca, Explanada Puebla, Paseo Querétaro, La Isla Mérida, Explanada Pachuca y City Walk.





- GICSA registró un costo de ocupación al cierre del 2019 de 9.7%, un crecimiento de 158 puntos base respecto al 2018.
- Al cierre del 4T19 se registró un total de 21 millones de visitantes en los centros comerciales del portafolio y 74 millones en 2019, representando un incremento de 15.2% y 23.3%, respectivamente.

Financieros

- Los ingresos por renta fija fueron de Ps. 788 millones en el 4T19 y Ps. 2,986 millones durante el 2019, un crecimiento de 21.2% y 26.8%, respectivamente.
- El NOI consolidado alcanzó Ps. 810 millones en el 4T19 y Ps. 3,302 millones durante 2019, lo que representa un crecimiento de 17.3% y 23.6%, respectivamente. El NOI proporcional fue de Ps. 655 millones en el 4T19 y Ps. 2,653 millones en el 2019, un incremento de 21.2% y 40.1%, respectivamente.
- El EBITDA consolidado alcanzó Ps. 3,363 millones durante el 2019 y el EBITDA proporcional alcanzó los Ps. 2,714 millones. Sin considerar el efecto por el ingreso extraordinario en 2018, el incremento en el EBITDA total y proporcional del 2019 fue de 17% y 37%, respectivamente.
- Al cierre del 2019, la utilidad antes de efectos de valuación fue de Ps. 3,132 millones. Sin considerar el efecto por el ingreso extraordinario en 2018, la utilidad antes de efectos de valuación en 2018 fue de Ps. 2,387 millones, un incremento de 31% comparado con los resultados del 2019.
- La deuda financiera consolidada y proporcional al cierre del 2019 fue de Ps. 28,525 millones y Ps. 26,034 millones, respectivamente. El LTV consolidado fue de 39.1%.

Pipeline

- Durante el 4T19 la comercialización en las propiedades en desarrollo y en estabilización registró un avance de 45 puertas firmadas que representan 12,805 m² de ABR y en el portafolio en operación y desarrollo se firmaron 424 puertas durante 2019.
- Explanada Culiacán, Cero5Cien y Gran Outlet Riviera Maya registraron avances de obra de 82%, 31% y 24%, respectivamente.
- Respecto al avance de obra, en el 4T19 se invirtieron Ps. 524 millones en los proyectos en desarrollo y Ps. 2,751 millones en el periodo de 2019.
- En relación al desarrollo Galerías Metepec, en meses anteriores se concluyeron los trabajos de rediseño, trámites administrativos y gestiones que permitieron unificar a Paseo Metepec (GICSA), con Galerías Metepec (Liverpool), por lo que a partir de este trimestre se reanudaron los trabajos en la obra y la fecha de entrega se modifica al primer semestre de 2021.





Comentarios del director general

Estimados Inversionistas

Me es grato presentarles los resultados del cuarto trimestre y del 2019. A pesar de un entorno de incertidumbre económica, seguimos logrando nuestros objetivos y continuamos con nuestros planes para maximizar el valor de la Compañía. Como ejemplo de esto, me complace informarles que se concretó exitosamente la colocación de instrumentos de deuda en mercados internacionales por aproximadamente Ps. 11,950 millones a través de un vehículo independiente, sin aval de GICSA y remoto a quiebra ("Non Recourse" and "Bankruptcy remote"), el cual otorga mayor liquidez a la empresa por una línea de crédito mayor, amortizaciones paulatinas de capital a partir del tercer año y el incremento del perfil de vencimiento. Este vehículo fue asignado a 9 propiedades (Fórum Culiacán, Torre Esmeralda III, Masaryk 111, Fórum Cuernavaca, Explanada Puebla, Paseo Querétaro, La Isla Mérida, Explanada Pachuca y City Walk). Adicionalmente se colocaron instrumentos de capital preferente por Ps. 2,310 millones.

Esta emisión sienta un precedente en la historia de GICSA, dado que es la primera vez en nuestra trayectoria que realizamos una colocación a nivel internacional, en línea con nuestra constante búsqueda de innovación y evaluación de oportunidades estratégicas de negocio y financieras. Esta emisión se realizó mediante un instrumento único en su tipo, en el cual tomamos las mejores características de un CMBS ("Commercial Mortgage-Backed Securities") y bonos quirografarios. El éxito de esta transacción es prueba fehaciente de la solidez de la Compañía y de la confianza que tiene el mercado en nosotros y en nuestro nuevo modelo de negocio (Malltertainment).

En la parte operativa cerramos el año con sólidos indicadores. Nuestras tasas de renovación y ocupación para el trimestre se mantuvieron en niveles superiores al 97% y 90%, respectivamente; el lease spread continua por arriba de la inflación cerrando el trimestre en 4.3%. Este año, 345 nuevos locales abrieron sus puertas en nuestro portafolio y registramos un crecimiento de 23% en el número de visitantes en nuestras propiedades, alcanzando 74 millones para el 2019.

El ritmo de comercialización de nuestras propiedades en desarrollo ha cumplido con nuestras expectativas, al 31 de diciembre contamos con una superficie de 134 mil m² firmados, lo que representa el 55% del total del área rentable en las propiedades en construcción. Durante 2019 se firmaron 424 nuevas puertas, correspondientes a 92,416 m² en nuestro portafolio total.

También me es grato compartirles que continuamos con sólidos avances en la construcción de nuestros proyectos los cuales presentan avances de 56%, destacando Explanada Culiacán con 82% de progreso y el cual se espera su apertura el primer semestre del 2020, Cero5Cien registró avance de 31% y Grand Outlet Riviera Maya de 24%. Adicionalmente, se concluyó el rediseño de Galerías Metepec, por lo que a partir de este trimestre se reinició su construcción.

Nuestros indicadores financieros crecieron por encima de nuestros estimados como resultado de la estabilización de las propiedades entregadas en 2018, las cuales cerraron el año con una ocupación cercana al 90%. El NOI consolidado alcanzó Ps. 810 millones en el 4T19 y Ps. 3,302 millones en el 2019, lo que representa un crecimiento de 17% en el trimestre y 24% en 2019. El NOI proporcional fue de Ps. 655 millones durante el 4T19 y Ps. 2,652 millones, un incremento trimestral de 21% en el 4T19 y 40% en 2019.

El EBITDA fue de Ps. 3,363 millones en el 2019 y el EBITDA proporcional alcanzó Ps. 2,714 millones. Sin considerar el efecto por el ingreso extraordinario en 2018, el incremento en el EBITDA total y proporcional del 2019 fue de 17% y 37%, respectivamente.

Mantenemos nuestra confianza en el país y continuamos con la ejecución de nuestros planes y estrategias de crecimiento. Estamos satisfechos con nuestros resultados y reiteramos nuestro





compromiso para mantener el ritmo de crecimiento responsable y sostenido de la empresa, manteniendo siempre nuestra filosofía de aprovechar oportunidades que impliquen la generación de valor y de rentabilidad hacia nuestros socios.

Reitero nuestro agradecimiento por su confianza y apoyo continuo.

Abraham Cababie Daniel Director General de Grupo GICSA





Modelo GICSA

El modelo de GICSA integra la captura de valor a lo largo del ciclo de negocio en proyectos propios y de terceros, y por subsecuente genera ingresos adicionales provenientes de la prestación de servicios a terceros. Nuestra estructura de S.A.B. y modelo de negocio eliminan la fuga de comisiones, por lo que se maximiza el retorno a los inversionistas.

Los tres pilares de nuestro negocio son:

- 1. El portafolio de 16 propiedades en operación que genera un sólido y continuo flujo de efectivo con 910,707 m² de ABR, en el que GICSA tiene participación del 84.7%.
- 2. El portafolio en desarrollo y por desarrollar que consolida las bases para el crecimiento de la empresa, se espera que las 5 propiedades en construcción sumen 89,400 m² de área vendible y 193,477 m² de ABR al portafolio.
- 3. Las 4 empresas de servicio que cubren todo el ciclo del desarrollo inmobiliario, proveen calidad, eficiencia operativa y eliminan la fuga de comisiones, en el que GICSA tiene participación del 100%.

Resumen de los Principales Indicadores Operativos y Financieros

Indicadores Operativos	4T19	4T18	Var. %
Área Bruta Rentable (ABR) m²	910,707	840,477	8.4%
Área Bruta Rentable proporcional GICSA (ABR) m²	771,624	700,836	10.1%
Porcentaje de participación del ABR total	84.7%	83.4%	1.6%
Tasa de ocupación ¹	92.2%	92.6%	-0.4%
Duración promedio de los contratos (años)	3.17	3.24	-2.1%
Renta Promedio ¹ / m ²	Ps. 360	Ps. 350	2.7%
Ventas mismas tiendas	2.82%	5.70%	-50.6%
Costo de Ocupación	9.7%	8.1%	19.4%
Tasa de Renovación	97.8%	97.4%	0.5%
Lease spread	4.3%	6.6%	-34.6%

 $^{^{1}}$ Cálculo excluye portafolio en estabilización

Indicadores Financieros (miles de pesos)	2019	2018	Var. %
Ingreso total de las propiedades ²	Ps. 4,259,866	Ps. 3,793,299	12.3%
Ingreso total de las propiedades ² proporcional	Ps 3,433,570	Ps 2,670,721	28.6%
Ingreso total de las propiedades ² (sin premios)	Ps. 4,068,583	Ps. 3,561,131	14.2%
Ingreso total de las propiedades ² proporcional (sin premios)	Ps. 3,271,854	Ps. 2,475,639	32.2%
Ingreso operativo neto (NOI)	Ps. 3,302,164	Ps. 2,940,729	12.3%
Ingreso operativo neto proporcional GICSA (NOI)	Ps. 2,652,939	Ps. 2,041,054	30.0%
Margen NOI sobre ingreso de las propiedades ³	77.5%	77.5%	-0.01%
Margen NOI sobre ingreso de las propiedades proporcional ³	77.3%	76.4%	1.1%
EBITDA	Ps. 3,363,110	Ps. 4,012,438	-16.2%
EBITDA proporcional GICSA	Ps. 2,713,885	Ps. 3,112,763	-12.8%
EBITDA (sin ingresos extraordinarios) 4	Ps. 3,363,110	Ps. 2,884,438	16.6%
EBITDA proporcional GICSA (sin ingresos extraordinarios) 4	Ps. 2,713,885	Ps. 1,984,763	36.7%
Deuda Financiera	Ps. 28,524,981	Ps. 24,705,672	15.5%
Deuda Financiera proporcional GICSA	Ps. 26,034,050	Ps. 22,055,413	18.0%
LTV	39.1%	38.5%	1.6%

² Ingresos totales de las propiedades del portafolio en operación, desarrollo y desincorporado.

³ NOI / Ingresos de las propiedades

⁴ Ingresos extraordinarios: Excluyen Ps. 1,128 millones del periodo acumulado de 2018 por el reconocimiento extraordinario de servicios.

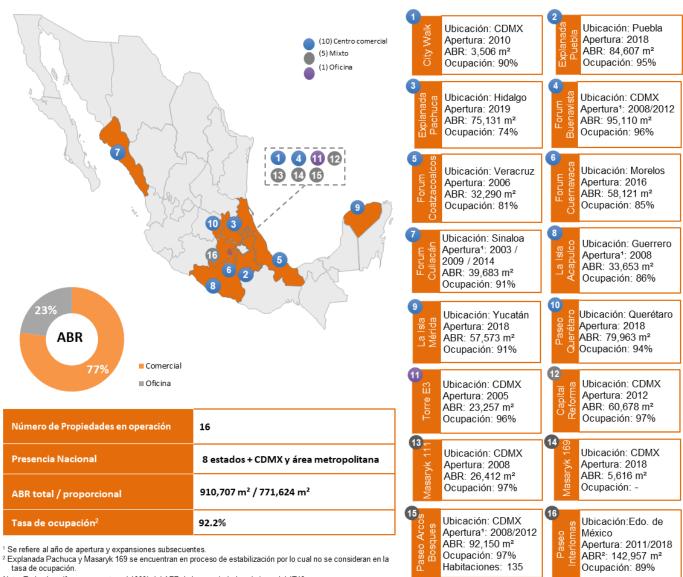




Portafolio en operación

Distribución geográfica del portafolio en operación

Al cierre del 31 de diciembre de 2019, GICSA se constituye por 16 propiedades en operación, las cuales se ubican en la Ciudad de México y zona metropolitana, Acapulco, Culiacán, Cuernavaca, Puebla, Querétaro, Mérida, Pachuca y Coatzacoalcos. Al terminó del 4T19 las propiedades estabilizadas registraron un porcentaje de ocupación promedio de 92.2%.



Nota: Todas las cifras representan el 100% del ABR de las propiedades al cierre del 4T19.





Propiedades del portafolio en operación

Al 31 de diciembre de 2019, el portafolio de GICSA se conforma por 910,707 m² de ABR, equivalentes en diez centros comerciales, cinco desarrollos mixtos y un edificio de oficinas corporativas, los cuales componen el Área Bruta Rentable de la Compañía de la siguiente manera: 61.5% corresponde a propiedades de uso comercial, 36.0% a propiedades de uso mixto y 2.6% a oficinas.

Al cierre del 4T19 el portafolio registró un total de 21 millones de visitantes y 4 millones de vehículos; así mismo las propiedades estabilizadas y en desarrollo generaron un NOI de Ps. 810 millones y Ps. 655 millones correspondientes al NOI proporcional durante el 4T19.

La siguiente tabla incluye una descripción de las propiedades en operación al 31 de diciembre de 2019:

Portafolio en operación	Ubicación	Año de apertura	ABR (m²)	% de participación de GICSA	ABR proporcional (m²)	% de ABR propiedades totales	Tasa de ocupación	Lugares de estacionamiento
Propiedades estabilizadas								
Uso comercial								
City Walk	Ciudad de México	2010	3,506	100%	3,506	0.4%	90%	147
Forum Buenavista	Ciudad de México	2008	95,110	100%	95,110	10%	96%	2,372
Forum Coatzacoalcos	Coatzacoalcos, Ver.	2006	32,290	50%	16,145	4%	81%	1,674
Forum Cuernavaca	Cuernavaca, Mor.	2016	58,121	100%	58,121	6%	85%	2,974
Forum Culiacán	Culiacán, Sin.	2003	39,683	100%	39,683	4%	91%	2,553
La Isla Acapulco	Acapulco, Gro.	2008	33,653	84%	28,268	4%	86%	1,929
La Isla Mérida	Mérida, Yuc.	2018	57,573	100%	57,573	6%	91%	2,800
Paseo Querétaro	Querétaro, Qro.	2018	79,963	100%	79,963	9%	94%	3,163
Explanada Puebla	Cholula, Pue.	2018	84,607	100%	84,607	9%	95%	2,000
Sub total comercial	·		484,506	96%	462,977	53%	91%	19,612
Uso oficinas								
Torre E 3	Ciudad de México	2005	23,257	100%	23,257	3%	96%	1,617
Sub total oficinas			23,257	100%	23,257	3%	96%	1,617
Uso mixto								
Capital Reforma	Ciudad de México	2012	60,678	100%	60,678	7%	97%	2,065
Masaryk 111	Ciudad de México	2008	26,412	100%	26,412	3%	97%	710
Paseo Arcos Bosques	Ciudad de México	2008	92,150	50%	46,075	10%	97%	3,454
Paseo Interlomas	Estado de México	2011	142,957	50%	71,479	16%	89%	5,478
Sub total mixto			322,196	64%	204,643	35%	93%	11,707
Total portafolio estabilizado			829,960	83%	690,877	91%	92%	32,936
Propiedades en estabilización								
Uso comercial								
Explanada Pachuca	Pachuca, Hgo.	2019	75,131	100%	75,131	8%	74%	2,411
Masaryk 169	Ciudad de México	2018	1,359	100%	1,359	0.1%	-	219
Uso oficinas								***************************************
Masaryk 169	Ciudad de México	2018	4,257	100%	4,257	0.5%	_	_
Total portafolio en estabilización			80,747	100%	80,747	9%	69%	2,630
Total Portafolio en operación			910,707	85%	771,624	100%	90%	35,566

A continuación, se muestra el detalle de los locales abiertos durante 2019.

Propiedad	1T19	2T19	3T19	4T19	2019
Forum Buenavista	4		- 3	7	14
Forum Coatzacoalcos		-	-	- 1	1
Forum Cuernavaca	6	2	1	4	13
Forum Culiacán	2	2		- 4	8
La Isla Acapulco	3		-		3
La Isla Mérida	5	4	7	8	24
Paseo Querétaro	24	9	5	10	48
Explanada Puebla	13	16	12	15	56
Masaryk 111		-	-	- 1	1
Paseo Arcos Bosques	1	2		- 2	5
Paseo Interlomas	9	2	6	3	20
Total portafolio estabilizado	67	37	34	55	193
Explanada Pachuca		-	- 120	32	152
Total portafolio en estabilización		-	- 120	32	152
Total locales abiertos	67	37	154	87	345





En las siguientes tablas se muestran los resultados financieros del portafolio al 31 de diciembre de 2019:

Portafolio en operación	Tasa de ocupación		Renta fija (Ps. Miles)			gresos totale (Ps. Miles)			NOI (Ps. Miles)			l proporcior (Ps. Miles)			a promedi por m²	
Propiedades estabilizadas	4T19	4T19	4T18	Var. %	4T19	4T18	Var. %	4T19	4T18	Var. %	4T19	4T18	Var. %	4T19	4T18	Var. %
Uso comercial City Walk	90%	4.016	3.608	11%	5.141	4.731	9%	3.971	3.025	31%	3.971	3.025	31%	421	397	6%
Forum Buenavista	90%	80,542	76,833	5%	129,583	114,127	14%	98,403	83.605	18%	98,403	83,605	18%	277	261	6%
		20,177	22,496		30,507	28,947		20,350	19,145		10,175	9,572				
Forum Cuernavaca	81% 85%	33.696	31,981	-10% 5%	47.084	42.358	5% 11%	25.886	28.513	-9%	25.886	28.513	-9%	254 272	265 286	-4% -5%
Forum Culiacán	91%	43.301	42.366	2%	69.532	63.644	9%	60.551	45.050	34%	60.551	45.050	34%	370	351	6%
La Isla Acapulco	86%	14.813	15.399	-4%	23,704	24.484	-3%	12.303	10.151	21%	10.335	8.527	21%	202	192	5%
La Isla Mérida	91%	37.777	25.053	51%	52.826	33,589	57%	23,520	4,517	421%	23,520	4,517	421%	349	280	25%
Paseo Querétaro	94%	51,652	16,712	209%	76,885	48,407	59%	51,571	28,413	82%	51,571	28.413	82%	306	309	-1%
Explanada Puebla	95%	38.267	29.853	28%	52,921	41.797	27%	31,930	17.279	85%	31,930	17.279	85%	236	227	4%
Sub total comercial															272	4% 4%
	91%	324,240	264,301	23%	488,184	402,082	21%	328,485	239,697	37%	316,341	228,500	38%	284	2/2	4%
Uso oficinas		38.661	40.143		52.275	49.498		43.223	38,967		43.223	38.967				
Torre E 3	96%			-4%			6%			11%			11%	584	606	-4%
Sub total oficinas	96%	38,661	40,143	-4%	52,275	49,498	6%	43,223	38,967	11%	43,223	38,967	11%	584	606	-4%
Uso mixto		70.000	76.645		400.360	05.046		02.024	72.740		02.024	72 740				
Capital Reforma	97%	79,888	76,645	4%	100,369	95,816	5%	82,834	73,718	12%	82,834	73,718	12%	483	495	-2%
Masaryk 111	97%	37,645	36,425	3%	44,548	47,239	-6%	36,886	32,646	13%	36,886	32,646	13%	535	513	4%
Paseo Arcos Bosques	97%	161,180	143,436	12%	204,066	194,520	5%	167,724	157,452	7%	83,862	78,726	7%	570	575	-1%
Paseo Interlomas y ampliación	89%	116,603	88,945	31%	184,279	148,179	24%	120,444	104,955	15%	60,222	52,477	15%	324	304	6%
Sub total mixto	93%	395,316	345,451	14%	533,262	485,755	10%	407,889	368,771	11%	263,804	237,567	11%	446	442	1%
Total portafolio estabilizado	92%	758,218	649,895	17%	1,073,721	937,335	15%	779,596	647,435	20%	623,368	505,035	23%	360	350	3%
Propiedades en estabilización																
Uso comercial																
Explanada Pachuca	74%	29,523	-	100%	40,394	-	100%	26,655	-	100%	26,655	-	100%	285	-	100%
Total portafolio en estabilización	74%	29,523	-	100%	40,394	-	100%	26,655	-	100%	26,655	-	100%	285	-	100%
Premios proyectos en desarrollo	-	-	-	-	3,251	42,823	-92%	3,251	42,823	-92%	5,281	35,649	-85%	-	-	-
Total del portafolio en operación	91%	787,741	649,895	21%	1,117,366	980,159	14%	809,502	690,258	17%	655,305	540,684	21%	355	350	-

[&]quot;NOI Proporcional" es el ingreso operativo neto obtenido por el porcentaje de participación de la empresa de forma directa ó indirecta.

Propiedades Portafolio	Tasa de		Renta fija		In	gresos totale			NOI		NO	I proporcion	al	Rent	a promed	io por
Topiedades Fortalollo	ocupación		(Ps. Miles)			(Ps. Miles)			(Ps. Miles)			(Ps. Miles)			por m²	
	2019	2019	2018	Var. %	2019	2018	Var. %	2019	2018	Var. %	2019	2018	Var. %	2019	2018	Var.
ropiedades estabilizadas																
Jso comercial																
City Walk	90%	15,313	15,419	-1%	19,623	20,664	-5%	15,027	15,569	-3%	15,027	15,569	-3%	421	397	69
Forum Buenavista	96%	315,607	308,260	2%	499,267	461,580	8%	386,096	349,389	11%	386,096	349,389	11%	277	261	6
Forum Coatzacoalcos	81%	86,568	88,856	-3%	130,257	131,696	-1%	88,802	92,522	-4%	44,401	34,137	30%	254	265	-4
Forum Cuernavaca	85%	133,886	124,421	8%	182,953	161,614	13%	135,609	125,119	8%	135,609	92,718	46%	272	286	-5
Forum Culiacán	91%	174,760	167,689	4%	280,996	265,942	6%	243,074	215,408	13%	243,074	156,271	56%	370	351	69
La Isla Acapulco	86%	62,059	58,243	7%	102,460	96,645	6%	63,044	54,313	16%	52,957	45,623	16%	202	192	59
La Isla Mérida	91%	143,552	48,596	195%	198,350	80,518	146%	110,736	21,793	408%	110,736	21,793	408%	349	280	25
Paseo Querétaro	94%	182,792	16,712	994%	281,863	48,407	482%	201,419	28,413	609%	201,419	28,413	609%	306	309	-1
Explanada Puebla	95%	138,917	30,748	352%	189,498	48,799	288%	132,486	22,515	488%	132,486	22,515	488%	236	227	49
Sub total comercial	91%	1,253,453	858,945	46%	1,885,267	1,315,865	43%	1,376,292	925,041	49%	1,321,804	766,428	72%	284	272	49
Uso oficinas																
Torre E 3	96%	157,242	154,114	2%	200,775	190,853	5%	165,462	152,896	8%	165,462	134,179	23%	584	606	-4
Sub total oficinas	96%	157,242	154,114	2%	200,775	190,853	5%	165,462	152,896	8%	165,462	134,179	23%	584	606	-49
Uso mixto																
Capital Reforma	97%	333,011	316,488	5%	418,183	392,444	7%	349,895	321,825	9%	349,895	253,743	38%	483	495	-2
Masaryk 111	97%	145,278	142,683	2%	180,016	174,635	3%	149,703	138,137	8%	149,703	120,490	24%	535	513	49
Paseo Arcos Bosques	97%	632,697	563,995	12%	799,327	755,429	6%	659,769	622,206	6%	329,884	311,103	6%	570	575	-1
Paseo Interlomas y ampliación	89%	435,188	318,248	37%	685,091	512,850	34%	523,574	388,625	35%	261,787	194,313	35%	324	304	69
Sub total mixto	93%	1,546,175	1,341,414	15%	2,082,617	1,835,358	13%	1,682,941	1,470,795	14%	1,091,270	879,649	24%	446	442	19
Total portafolio estabilizado	92%	2,956,870	2,354,473	26%	4,168,659	3,342,076	25%	3,224,696	2,548,732	27%	2,578,536	1,780,256	45%	360	350	39
Propiedades en estabilización																
Uso comercial																
Explanada Pachuca	74%	29,523	-	100%	40,394	-	100%	26,655	-	100%	26,655	-	100%	285	-	100
Total portafolio en estabilización	74%	29,523	-	100%	40,394	-	100%	26,655	-	100%	26,655	-	100%	285	-	100
Premios proyectos en desarrollo	-		-	-	50,813	123,823	-59%	50,813	123,823	-59%	47,748	113,649	-58%	-	-	100
Total del portafolio en operación	91%	2,986,392	2,354,473	27%	4,259,866	3,465,900	23%	3,302,164	2,672,555	24%	2,652,939	1,893,905	40%	355	350	
Total propiedades desincorporadas	-		211,683	-100%	-	327,399	-100%	-	268,174	-100%	-	147,149	-100%	-	-	
Fotal del portafolio	91%	2.986.392	2.566.155	16%	4.259.866	3.793.299	12%	3.302.164	2.940.729	12%	2.652.939	2.041.054	30%	355	350	

A continuación, mostramos el detalle de la composición del ingreso total operativo:

Composición del ingreso total	4T19	4T18	2019	2018
Renta fija	70.5%	67.3%	70.1%	68.2%
Renta variable	2.2%	2.0%	2.8%	3.0%
Premios	3.2%	8.2%	4.5%	6.4%
Estacionamiento	4.7%	3.6%	4.6%	4.1%
Mantenimiento y publicidad	13.7%	13.6%	13.5%	13.3%
Servicios y otros	5.8%	5.3%	4.6%	5.0%
Ingreso total	100%	100%	100%	100%

^{*}Cálculo basado en las propiedades del portafolio en operación





Características de los contratos de arrendamiento

GICSA cuenta con un sólido historial de administración que asegura la diversificación de arrendatarios de calidad por industria ya que considera que esto protege a la compañía de los ciclos bajos que el mercado presenta y que a su vez pueden afectar a la industria o a sectores en particular.

Al término del 4T19, las propiedades del portafolio concentraron un total de 1,910 contratos de arrendamiento con arrendatarios de altas calificaciones crediticias, diversificados por industria y ubicación geográfica, asegurando de esta forma una mezcla en los flujos de ingreso.

La siguiente tabla muestra la distribución de los contratos de arrendamiento por categoría de inquilino como porcentaje de los ingresos por ABR y renta fija.

Distribución de contratos de arrendamiento por giro comercial	% ABR	% de renta fija
Moda dama y caballero	15.56%	20.10%
Entretenimiento y deportes	33.42%	18.64%
Restaurantes	9.81%	14.11%
Salud y belleza	3.19%	7.27%
Tiendas departamentales	14.60%	6.41%
Comida rapida	2.78%	6.36%
Otros	4.48%	6.09%
Ropa y calzado deportivo	4.15%	6.04%
Hogar y decoración	3.73%	5.00%
Calzado dama y caballero	1.96%	3.81%
Telefonia celular y comunicaciones	1.42%	2.71%
Servicios	1.22%	2.28%
Tiendas de autoservicio	3.68%	1.19%
Total	100%	100%

La siguiente tabla muestra nuestros 10 principales clientes en términos de renta fija.

Principales clientes en función de renta fija mensual	% de renta fija
Grupo Inditex	3.30%
Daimler	2.51%
El Palacio de Hierro	1.81%
Grupo Axo	1.80%
Cinemex	1.78%
Chubb	1.71%
Unifin	1.60%
Avon	1.38%
Procter & Gamble	1.21%
BAS solutions	0.97%
Total	18.08%





Número de visitantes

Durante el 4T19 y 2019 la afluencia en las propiedades del portafolio comercial actual registró 21 y 74 millones de visitantes, un incremento de 15.2% comparado con el número de visitantes durante el 4T18 y 23.3% comparado con 2018. Esto refleja la aceptación del público por las propiedades de nuestro portafolio.

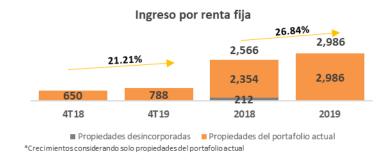
Afluencia de visitantes en centros comerciales



Ingreso por renta fija

La renta mensual promedio por metro cuadrado en las propiedades estabilizadas alcanzó los Ps. 360 en el 4T19, lo que representa un incremento de 2.7% comparado con los Ps. 350 por metro cuadrado al 4T18.

Los ingresos por renta fija en las propiedades del portafolio en operación ascendieron a Ps. 788 millones en el 4T19 y Ps. 2,986 millones durante 2019, mismos que fueron superiores en un 21.2% respecto a lo reportado al 4T18 y de 26.8% respecto a 2018, la proporción de los ingresos en este concepto fue de 70.1% en Pesos Mexicanos y 29.9% en Dólar Americano.



Costo de Ocupación

Este indicador representa el costo incurrido asociado a la ocupación de un local, consistente en las rentas, cuotas de mantenimiento y de publicidad, expresado como porcentaje de las ventas de dichos arrendatarios. El costo de ocupación promedio de los arrendatarios comerciales más significativos en términos de ABR y renta fija durante 2019 fue de 9.7%, este resultado se ve impactado por el incremento de 2.8% en ventas mismas tiendas y de 26.8% en la renta fija del portafolio.







Renovación de contratos

Al cierre del cuarto trimestre se renovaron 92,264 m² de ABR en las propiedades estabilizadas, generando una tasa de renovación del 97.8%.

Vencimiento de Contratos

La siguiente tabla muestra algunos datos sobre los vencimientos de contratos de arrendamiento en las propiedades en operación al cierre del 2019.

Año	Número de contratos que vencen	ABR de contratos que vencen	% de superficie que vencen
2020	466	121,647 m²	14.83%
2021	416	120,146 m²	14.65%
2022	462	159,639 m²	19.46%
2023	306	114,490 m²	13.96%
2024	160	94,748 m²	11.55%
+ 2024	100	209,667 m ²	25.56%

Como se puede observar en la tabla anterior, en el 2020 se concentra un vencimiento de contratos de 14.8% del ABR del portafolio en operación. Al 31 de diciembre de 2019, ninguno de nuestros arrendatarios representaba individualmente más del 3.9% del ABR de nuestro portafolio en operación. Por último, es importante destacar que los contratos con vencimiento en 2020 ya se encuentran en proceso de negociación.

Lease spread

El Lease spread es definido como la variación en los niveles de renta fija basado en los contratos de arrendamiento vencidos contra el nuevo nivel de renta en los contratos de arrendamiento nuevos o renovados, el cálculo para el 4T19 se realizó tomando 137,457 m² de los contratos en centros comerciales con estas características.

Al cierre del 4T19 el Lease spread en los centros comerciales de las propiedades estabilizadas fue de 4.3%, 150 pb mayor a la inflación registrada durante el periodo; este desempeño es originado por los incrementos en la renta fija en renovaciones y nuevos contratos en los centros comerciales del portafolio estabilizado.





Portafolio en desarrollo

Estatus de comercialización de proyectos

A la fecha del presente reporte, la comercialización de las propiedades en estabilización y en desarrollo registró un avance de 134,422 m² de ABR firmada, lo cual representa 55.4% del total de espacio en los proyectos que actualmente se encuentran en comercialización.

A continuación, se muestran los avances en comercialización de los proyectos que están actualmente en desarrollo:

Proyecto	Puertas totales	Total puertas firmadas		Superficie Total Rentable	Total supe	erficie firmada
			%	(m²)	(m²)	%
Uso comercial						
Masaryk 169 ¹	1	-		- 1,359 m²	-	-
Explanada Pachuca ¹	205	185	90%	75,131 m²	55,667 m²	74%
Explanada Culiacán	202	137	68%	53,213 m²	28,906 m²	54%
Galerías Metepec	164	95	58%	55,114 m²	27,590 m²	50%
Grand Outlet Riviera Maya	169	66	39%	58,013 m²	22,259 m²	38%
Total	741	483	65%	242,830 m²	134,422 m²	55%

En estabilización

A continuación se muestra el detalle de los locales y ABR firmado durante 2019.

	1T	19	2T	19	3T	19	4T	19	20	19
Propiedad	Locales	ABR (m²)								
City Walk	-	-	-	-	1	56	1	48	2	104
Forum Buenavista	2	383	3	723	4	775	4	410	13	2,291
Forum Coatzacoalcos	1	221	5	1,773	-	-	2	130	8	2,124
Forum Cuernavaca	1	536	5	1,866	6	1,911	3	1,766	15	6,079
Forum Culiacán	1	94	1	83	3	246	2	137	7	560
La Isla Acapulco	3	311	2	101	4	1,465	2	180	11	2,057
La Isla Mérida	5	2,438	9	1,818	7	1,228	4	614	25	6,098
Paseo Querétaro	4	4,141	8	2,165	5	1,233	7	925	24	8,464
Explanada Puebla	8	1,313	11	1,145	14	1,749	8	6,053	41	10,260
Masaryk 111	-	-	1	336	-	-	-	-	1	336
Paseo Arcos Bosques	2	133	4	563	2	801	2	193	10	1,690
Paseo Interlomas	4	570	15	2,213	8	3,137	14	1,629	41	7,549
Total portafolio estabilizado	31	10,140	64	12,786	54	12,601	49	12,085	198	47,612
Explanada Pachuca	17	1,620	21	2,771	24	2,557	9	4,253	71	11,201
Total portafolio en estabilización	17	1,620	21	2,771	24	2,557	9	4,253	71	11,201
Total portafolio en operación	48	11,760	85	15,557	78	15,158	58	16,338	269	58,813
Explanada Culiacán	8	799	38	5,976	21	1,388	13	2,817	80	10,980
Galerías Metepec	4	1,088	2	602	3	904	6	1113	15	3,707
Grand Outlet Riviera Maya	9	3,187	21	4,176	13	6,931	17	4,622	60	18,916
Total portafolio en construcción	21	5,074	61	10,754	37	9,223	36	8,552	155	33,603
Total comercialización	69	16,834	146	26,311	115	24,381	94	24,890	424	92,416





Proyectos en construcción

Actualmente GICSA cuenta con 5 proyectos en construcción, con sólidos avances de obra y comercialización. Así mismo, se mantiene un análisis continuo de oportunidades de inversión en México que fortalezcan el portafolio de la Compañía y aumenten su presencia en la República Mexicana, incluyendo oportunidades de adquisición, desarrollo, consolidación de proyectos existentes y/u oportunidades de prestación de servicios.

A continuación, se muestran los avances de obra de los proyectos que están actualmente en construcción:

Proyecto	ABR	Inversión total estimada ¹	Capex invertido al 4T19 ¹	Capex por invertir al 4T19 ¹	Avance de obra	Fecha de apertura estimada
Lomas Altas	27,137 m²	Ps. 861,364	Ps. 836,121	Ps. 25,242	97%	Concluido
Explanada Culiacán	53,213 m²	Ps. 1,510,959	Ps. 1,274,797	Ps. 236,162	82%	Primer semestre de 2020
Galerías Metepec	55,114 m²	Ps. 2,835,108	Ps. 1,709,494	Ps. 1,125,614	44%	Primer semestre de 2021
Grand Outlet Riviera Maya	58,013 m²	Ps. 2,269,249	Ps. 498,287	Ps. 1,770,962	24%	Primer semestre de 2021
Total	193,477 m²	Ps. 7,476,680	Ps. 4,318,699	Ps. 3,157,980	62%	
Cero5Cien*	89,400 m²	Ps. 5,322,220	Ps. 3,432,360	Ps. 1,889,860	31%	Segundo semestre de 2020
Gran Total	282,877 m²	Ps. 12,798,900	Ps. 7,751,059	Ps. 5,047,840	55%	

¹ Las cifras estan expresadas en miles de Pesos

A continuación, se presenta información de cada uno de los proyectos en pipeline, la cual está basada en estimados y expectativas. Se pretende que esta información provea una orientación general respecto a los desarrollos. La información que se presenta en esta sección puede sufrir cambios ó modificaciones en el futuro derivado de factores externos; por lo tanto, estas cifras deben considerarse, al día de hoy, como estimaciones y no datos definitivos.

^{*}m² vendibles





Propiedades en construcción



Lomas Altas

Este proyecto está destinado al uso de oficinas corporativas con un ABR de 27,137 m². Lomas Altas estará ubicado a unos pasos de Lomas de Chapultepec, en Avenida Constituyentes, una de las más largas y transitadas de la Ciudad de México. *Lomas Altas concluyó su fase de construcción el 3T19, el 3% pendiente corresponde a acabados, los cuales están por concluirse, debido a que ya se encuentra firmado aproximadamente el 15% del espacio.







Ubicación	Ciudad de México
ABR	27,137 m²
Inversión total estimada ¹	Ps. 861,364
Capex a la fecha ¹	Ps. 836,121
Fecha de entrega estimada	Concluido

¹ Las cifras están expresadas en miles de Pesos

	Porcentaje de contribución	Al 30 de septiembre	Al 31 de diciembre	
	a la obra	2019	2019	
Excavación y Cimentación	27%	100%	100%	
Obra Civil	50%	100%	100%	
Instalaciones y Equipos	13%	92%	92%	
Acabados y Fachadas	10%	84%	84%	
Avance de Obra	100%	97%	97%	







Explanada Culiacán

Este proyecto forma parte del nuevo concepto Malltertainment desarrollado por la Compañía, el cual consiste en un centro comercial localizado en la ciudad de Culiacán. Este complejo tiene como pilares la oferta comercial mixta, entretenimiento y comunidad. Además, su diseño de un solo nivel rodeado de estacionamiento en sus cuatro frentes asegura el flujo

constante de automóviles.

Se estima que el complejo cuente con un ABR promedio de 53,213 m². La construcción comenzó durante el primer semestre de 2018 y se estima que la entrega de la propiedad sea durante el primer semestre de 2020. Al cierre del 4T19 el 54% de la superficie rentable estaba firmada con importantes marcas como: Forever 21, Coppel, Suburbia, True Religion, Original Penguin, Guess, Tommy Hilfiger, Calvin Klein, Levi´s, Studio F, Adidas, Aéropostale, Stax, Arena, Funtopia, Cinemex y Promoda.





Ubicación	Culiacán, Sinaloa
ABR	53,213 m²
Inversión total estimada ¹	Ps. 1,510,959
Capex a la fecha ¹	Ps. 1,274,797
Fecha de entrega estimada	Primer Semestre 2020

¹ Las cifras están expresadas en miles de Pesos

	Porcentaje de contribución	Al 30 de septiembre	Al 31 de diciembre
	a la obra	2019	2019
Excavación y Cimentación	8%	100%	100%
Obra Civil	63%	91%	94%
Instalaciones y Equipos	16%	57%	60%
Acabados y Fachadas	13%	37%	38%
Avance de Obra	100%	79%	82%

Video avance de obra: http://www.gicsa.com.mx/es/portafolio/detalle-proyecto/explanada-culiacan







Grand Outlet Riviera Maya

Con más de 33 millones de visitantes y cerca de un millón de habitantes, la Riviera Maya es el lugar idóneo para el Grand Outlet *Malltertainment* más grande del mundo, el cual, será el destino donde las personas de diferentes países podrán reunirse a disfrutar compras sin límite, comida internacional y la mejor oferta de entretenimiento.

Estará ubicado en Riviera Maya, Quintana Roo, en una zona privilegiada, la cual está a escasos pasos de la playa y del Aeropuerto Internacional de Cancún, este innovador proyecto formará parte de la nueva categoría desarrollada por GICSA, *Malltertainment*; la cual está revolucionando la industria de los centros comerciales en el país.

Este desarrollo tendrá aproximadamente 57,765 m² de ABR desarrollados por GICSA y un total de cerca de 90,000 m² considerando el desarrollo de nuestro socio de negocios aportante del terreno. Al 31 de diciembre de 2019 el 38% de la superficie rentable estaba firmada con importantes marcas como: Coach, Katsuya, Rapsodia, Brooks Brothers, Joes Shutz, Halston, Hugo Boss, Tommy Hilfiger, Calvin Klein, BCBG, Dolce & Gabanna, Salvatore Ferragamo, True Religion, Guess, Urban Store, Levi´s, Adidas, Aéropostale, Abercrombie, STK, Melting Pot, Funtopia y Contender.





Ubicación	Riviera Maya, Quintana Roo
ABR	58,013 m²
Inversión total estimada ¹	Ps. 2,269,249
Capex a la fecha ¹	Ps. 498,287
Fecha de entrega estimada	Primer Semestre 2021

¹ Las cifras están expresadas en miles de Pesos

	Porcentaje de contribución	Al 30 de septiembre	Al 31 de diciembre	
	a la obra	2019	2019	
Excavación y Cimentación	18%	81%	88%	
Obra Civil	41%	13%	18%	
Instalaciones y Equipos	24%	1%	2%	
Acabados y Fachadas	17%	0%	0%	
Avance de Obra	100%	20%	24%	

Video avance de obra: http://www.gicsa.com.mx/es/portafolio/detalle-proyecto/grand-outlet-malltertainment-riviera-maya







Galerías Metepec

Este proyecto estará en la zona comercial del municipio de Metepec, Estado de México; uno de los municipios con mayor PIB per cápita del país y será el primer desarrollo de uso mixto que incluirá firmas que llegarán por primera vez a esta zona.

El complejo está destinado al uso comercial, con un ABR total de aproximadamente 55,114 m², sus principales inquilinos serán tiendas departamentales, tiendas de autoservicio, restaurantes, cine, gimnasio, así como oficinas de empresas locales o de uso personal.





Ubicación	Metepec, Estado de México
ABR	55,114 m²
Inversión total estimada ¹	Ps. 2,835,108
Capex a la fecha ¹	Ps. 1,709,494
Fecha de entrega estimada	Primer Semestre 2021

¹ Las cifras están expresadas en miles de Pesos

	Porcentaje de contribución	Al 30 de septiembre	Al 31 de diciembre	
	a la obra	2019	2019	
Excavación y Cimentación	13%	90%	90%	
Obra Civil	43%	73%	74%	
Instalaciones y Equipos	23%	4%	4%	
Acabados y Fachadas	21%	0%	0%	
Avance de Obra	100%	43.4%	43.9%	

Video avance de obra: http://www.gicsa.com.mx/es/portafolio/detalle-proyecto/paseo-metepec







El proyecto estará ubicado en Lomas de Vista Hermosa, una de las zonas residenciales más exclusivas en México y consecuente de gran demanda de espacios dirigidos al segmento de alto nivel adquisitivo.

La filosofía detrás del Proyecto es construir un desarrollo residencial en el que los residentes vivan todos los días en su propio paraíso, con amenidades

extraordinarias y en una ubicación privilegiada. El proyecto se desarrollará en un terreno de más de 55,000 m² de los cuales solo se edificará el 35%, el resto estará destinado a las amenidades, áreas verdes y lagos.

Cero5Cien constará de 118 residencias, al 31 de diciembre de 2019 se tenía un avance de 53 unidades firmadas en preventa, lo que representa el 45%. Se espera que la entrega del proyecto se realice durante el 2020.







Ubicación	Ciudad de México
Superficie vendible	89,400 m²
Inversión total estimada ¹	Ps. 5,322,220
Capex a la fecha ¹	Ps. 3,432,360
Fecha de entrega estimada	Segundo Semestre 2020

¹ Las cifras están expresadas en miles de Pesos

	Porcentaje de contribución	Al 30 de septiembre	Al 31 de diciembre	
	a la obra	2019	2019	
Excavación y Cimentación	10%	61%	69%	
Obra Civil	34%	32%	46%	
Instalaciones y Equipos	16%	6%	7%	
Acabados y Fachadas	40%	10%	18%	
Avance de Obra	100%	22%	31%	

Para mayor información: http://www.gicsa.com.mx/es/portafolio/detalle-proyecto/cero5cien





Estado de posición financiera

Estado de Situación Financiera comparado al 31 de diciembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2018.

(Cifras expresadas en miles de pesos)

Estado de Posición Financiera	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Variación
Activos			
Activo circulante			
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,954,751	3,205,410	-8%
Efectivo restringido	2,540,826	561,655	352%
Cuentas y documentos por cobrar - neto	704,016	1,307,615	-46%
Inventarios inmobiliarios	3,276,753	3,147,759	4%
Impuestos acreditables	1,250,041	1,164,722	7%
Anticipo para desarrollo de proyectos	687,246	487,380	41%
Partes relacionadas	1,038,985	815,814	27%
Total activo circulante	12,452,618	10,690,355	16%
Activo no circulante			
Efectivo restringido	194,474	0	100%
Propiedades de inversión	55,544,200	49,522,906	12%
Inmuebles, mobiliario y equipo – neto	762,642	666,943	14%
Inversiones en asociadas y negocio conjunto	843,178	842,849	0.04%
Instrumentos financieros	0	178,855	-100%
Impuestos a la utilidad diferidos	1,978,780	2,076,439	-5%
Propiedades de inversión - derechos de uso	944,808	0	100%
Pagos anticipados y depósitos en garantía	289,234	237,473	22%
Total activo no circulante	60,557,316	53,525,465	13%
Total activo	73,009,934	64,215,820	14%
Pasivo y capital contable			
Pasivo circulante			
Proveedores	651,090	765,867	-15%
Préstamos bancarios	820,516	884,419	-7%
Certificados Bursátiles	90,021	2,589,546	-97%
Rentas recibidas en garantía y premios	13,908	7,336	90%
Partes relacionadas	117,579	611,648	-81%
Impuesto por pagar	423,457	165,372	156%
Acreedores por contrato de arrendamiento	83,871	0	100%
Total pasivo circulante	2,200,442	5,024,188	-56%
Pasivo no circulante			
Préstamos bancarios	18,990,050	14,958,858	27%
Certificados bursátiles	8,411,422	6,451,704	30%
Provisión de beneficios a los empleados	57,563	51,969	11%
Acreedores por contrato de arrendamiento	870,089	0	100%
Rentas, depósitos en garantía y premios	1,256,254	1,781,450	-29%
Instrumentos financieros	212,972	0	100%
Impuesto a la utilidad causado a largo plazo	564,495	564,495	0%
Provisión de impuestos a la utilidad diferido	9,323,884	8,546,883	9%
Total pasivo no circulante	39,686,729	32,355,359	23%
Total pasivo	41,887,171	37,379,547	12%
Capital social	636,605	636,605	0%
Recompra de acciones	(280,771)	(271,645)	3%
Utilidad acumulada	15,699,953	13,264,791	18%
Prima en suscripción de acciones	9,595,667	9,595,667	0%
Capital contable de la participación controladora	25,651,454	23,225,418	10%
Participación no controladora	5,471,309	3,610,855	52%
Total del capital contable	31,122,763	26,836,273	16%
Total pasivo y capital contable	73,009,934	64,215,820	14%





Estado consolidado de resultados integrales

Estado de Resultados Integrales para el período finalizado el 31 de diciembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2018. (Cifras expresadas en miles de pesos)

Estado Consolidado de Resultados Integrales	2019	2018	Variación 2019 v 2018
Ingresos			
Ingresos por arrendamiento y premios	3,367,782	2,996,816	12%
Ingresos por mantenimiento y publicidad	601,873	515,540	17%
Ingresos por servicios en inmuebles propios	409,214	307,080	33%
Ingresos por servicios inmobiliarios	131,152	1,242,317	-89%
Total ingresos de operación	4,510,021	5,061,753	-11%
Ingresos por administración de inmuebles a terceros	63,620	361,605	-82%
Ingresos por ejecución de obra a terceros	113,888	192,429	-41%
Ingresos por venta de inventario inmobiliario	1,115,047	71,203	1,466%
Total otros ingresos de operación	1,292,555	625,237	107%
Total Ingresos	5,802,576	5,686,990	2%
Costo por ejecución de obra a terceros	(106,629)	(173,885)	-39%
Costo por venta de inventario inmobiliario	(696,136)	(131,728)	428%
Total costos	(802,765)	(305,613)	163%
Gastos por administración de inmuebles de terceros	(74,112)	(350,333)	-79%
Gastos por operación de inmuebles propios	(1,203,618)	(984,692)	22%
Gastos por servicios de administración	(450,858)	(432,517)	4%
Gastos por derechos y contribuciones	(148)	(466)	-68%
Amortización y depreciación	(202,054)	(117,409)	72%
Total de gastos	(1,930,790)	(1,885,416)	2%
Total de costos y gastos	(2,733,555)	(2,191,029)	25%
Otros ingresos (gastos) Netos	63,334	19,431	226%
Utilidad de operación antes de valuación	3,132,355	3,515,392	-11%
Variación neta por ajustes en valor razonable de propiedades de inversión	2,172,804	4,361,757	-50%
Participación en los resultados de asociadas contabilizadas bajo el método de participación	29,265	55,118	-47%
Utilidad de operación	5,334,424	7,932,267	-33%
Ingresos financieros	1,478,597	1,895,013	-22%
Gastos financieros	(2,933,717)	(2,503,448)	17%
Costo financiero - neto	(1,455,120)	(608,435)	139%
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	3,879,304	7,323,832	-47%
Impuestos a la utilidad diferida	(1,066,211)	(1,269,378)	-16%
Jtilidad neta consolidada	2,813,093	6,054,454	-54%
Utilidad neta consolidada atribuible a:			
Participación controladora	2,392,150	5,612,187	-57%
Participación no controladora	420,943	442,267	-5%
	2,813,093	6,054,454	-54%





Conciliación NOI - EBITDA

La siguiente tabla muestra la conciliación del NOI y EBITDA con el estado de resultados, al cierre del 31 de diciembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2018.

(Cifras expresadas en miles de pesos)

Conciliación NOI - EBITDA	2019	2018	Var. %
Utilidad de operación antes de efectos de valuación / Total de Ingresos menos Costos y Gastos	3,132,355	3,515,392	-11%
Menos			
Ingresos por administración de inmuebles de terceros	63,620	361,605	-82%
Ingresos por ejecución de obra de terceros ¹	113,888	192,429	-41%
Ingresos por venta de inventario inmobiliario ²	0	71,203	-100%
Otros ingresos (gastos)	63,334	41,181	54%
Gastos de Forum Coatzacoalcos ³	41,455	39,174	6%
Más			
Gastos por administración de inmuebles y empresas de servicios	74,112	647,921	-89%
Costo por ejecución de obra terceros ¹	106,629	173,885	-39%
Costo por venta de inventario inmobiliario ²	0	131,728	-100%
Amortización y depreciación	202,054	117,409	72%
Ingresos de Forum Coatzacoalcos ³	130,257	131,696	-1%
EBITDA	3,363,110	4,012,438	-16%
Menos			
Resultado por servicios a terceros	(357,965)	1,071,709	-133%
Utilidad de inventario inmobiliario ²	418,911	0	100%
NOI	3,302,164	2,940,729	12%
Menos			
NOI ajustado atribuible a participación no controladora	649,225	899,676	-28%
NOI proporcional ajustado	2,652,939	2,041,054	30%
Más			
Resultado por servicios a terceros	(357,965)	1,071,709	-133%
Utilidad de inventario inmobiliario ²	418,911	0	100%
EBITDA Proporcional ajustado	2,713,885	3,112,763	-13%

^{1.} Incurrimos en costos y gastos relacionados con servicios inmobiliarios para nuestros proyectos en desarrollo y a desarrollar provistos a terceros; los cuales están registrados como ingresos en el estado de utilidad integral por los conceptos de servicios, mantenimiento y publicidad.

^{2.} Ingresos y costos por venta de inventarios inmobiliarios no recurrentes.

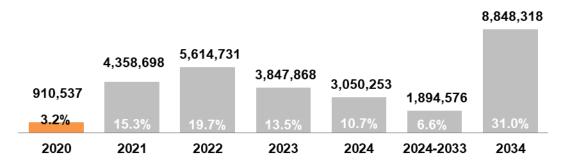
^{3.} GICSA registra los resultados de Fórum Coatzacoalcos bajo el método de participación. Estos ajustes corresponden a una consolidación del 100% de los resultados para fines de presentación del EBITDA proforma ajustado.





Análisis deuda

Amortización de deuda



Análisis de deuda	4T19	3T19	Var. %
Deuda consolidada GICSA1	28,524,981	25,134,119	13%
Deuda Proporcional GICSA ^{1,2}	26,034,050	22,562,479	15%
Relación Prestamo Valor	39.1%	37.3%	_
% En moneda Local (Ps.)	78.5%	74.3%	-
% En moneda extranjera (Dlls)	21.5%	25.7%	-

¹Cifras en Ps. Miles.

² Valor calculado tomando el total de la deuda dividido entre el valor de los activos de la empresa al cierre.

Acreditada / Provecto	Fecha de	Saldo actual		Tasa Base Ma	Margen	Participación	n Saldo deuda proporcional	
	vencimiento			rasa base		GICSA		
Paseo Interlomas	15-ago-21	1,285,559,078	-	TIIE 28 días	2.00	50%	642,779,539	-
Interim Loan	24-may-21	2,250,000,000	-	TIIE 28 días	2.827	100%	2,250,000,000	-
Paseo Arcos Bosques	01-nov-22	-	119,696,954	Libor 1M	2.75	50%	-	59,848,477
Paseo Arcos Bosques	01-nov-22	571,697,031	-	TIIE 28 días	2.50	50%	285,848,516	-
Capital Reforma	31-may-24	-	113,871,736	Libor 1M	2.35	100%	-	113,871,736
Class A-1 Senior	17-dic-34	7,200,000,000	-	9.50%	-	100%	7,200,000,000	-
Class A-1 Senior	17-dic-34	-	100,000,000	4.80%	-	100%	-	100,000,000
Class A-2 Senior	17-dic-34	600,000,000	-	9.90%	-	100%	600,000,000	-
Sub total crédito simple		11,907,256,109	333,568,690			89%	10,978,628,054	273,720,213
Explanada Culiacán	20-oct-23	559,517,140	-	TIIE 28 días	3.50	100%	559,517,140	-
Ampliación Paseo Interlomas	15-mar-24	875,091,525	-	TIIE 28 días	3.00	50%	437,545,763	-
Lomas Altas	09-jun-24	400,654,396	-	TIIE 28 días	3.50	100%	400,654,396	-
Sub total créditos en construcción		1,835,263,061	-			76%	1,397,717,299	
Grupo GICSA	06-dic-20	154,000,000	-	-	-	100%	154,000,000	-
GICSA 17	02-abr-21	1,000,000,000	-	TIIE 28 días	2.85	100%	1,000,000,000	-
GICSA 19	24-mar-22	2,029,786,723	-	TIIE 1M	3.05	100%	2,029,786,723	-
GICSA 15	01-dic-22	500,000,000	-	9.08%	-	100%	500,000,000	-
GICSA 16U	16-oct-23	3,061,757,127	-	6.95%	-	100%	3,061,757,127	-
GICSA 18U	13-nov-25	1,996,493,616	-	8.98%	-	100%	1,996,493,616	-
Sub total créditos no asignados		8,742,037,466	-			100%	8,742,037,466	
Deuda total antes ajustes por valuación o	contable	22,484,556,636	333,568,690			91%	21,118,382,819	273,720,213
Total ajustes por valuación contable		(81,963,695)	(8,690,838)	-	-	98.7%	(82,949,693)	(8,474,055)
Deuda total		22,402,592,941	324,877,852			91%	21,035,433,125	265,246,158

GICSA cerró el 4T19 con una deuda financiera consolidada de Ps. 28,525 millones y un total de activos de Ps. 73,010 millones y en consecuencia un LTV de 39.1%. El 44% de la deuda se encuentra a tasa variable y el 56% a tasa fija.





Estado de posición financiera

Principales Rubros del Activo

Efectivo y equivalentes de efectivo.

El saldo al cierre del 2019 fue Ps. 2,955 millones, el cual presenta una disminución de 8% comparado con los Ps. 3,205 millones al cierre de 2018, este efecto se deriva de la colocación de certificados en diciembre de 2019 y durante 2018 el efecto se produjo por la emisión GICSA 18U por aproximadamente Ps. 2,000 millones.

Efectivo restringido.

El saldo al cierre del 2019 fue Ps. 2,735 millones, el cual presenta un incremento de 387% comparado con los Ps. 562 millones al cierre de 2018, debido a la emisión realizada en diciembre del 2019 por un monto de aproximadamente Ps. 2,250 millones, los cuales serán dispuestos en los subsecuentes 9 meses al alcanzarse ciertas métricas financieras del portafolio asignado a la emisión.

Cuentas y documentos por cobrar - neto.

El saldo al cierre del 2019 fue Ps. 704 millones, el cual presenta una disminución de 46% comparado con los Ps. 1,308 millones al cierre de 2018, debido a la cobranza por los servicios reconocidos durante 2018 por un monto de aproximadamente Ps. 1,128 millones en a la transacción con algunos de nuestros socios a nivel proyecto.

Impuestos acreditables.

El saldo al cierre del 2019 fue Ps. 1,250 millones, el cual presenta un incremento de 7% comparado con los Ps. 1,165 millones al cierre de 2018, debido al impuesto al valor agregado de los proyectos en desarrollo.

Anticipo para desarrollo de proyectos.

El saldo al cierre del 2019 fue de Ps. 687 millones, el cual presenta un aumento del 41% respecto a los Ps. 487 millones al cierre de 2018, principalmente por anticipos a proveedores de proyectos en desarrollo.

Propiedades de Inversión.

Las propiedades de inversión aumentaron de Ps. 49,523 millones al cierre de 2018 a Ps. 55,544 millones al cierre del 2019, principalmente por las construcciones de proyectos en desarrollo y los efectos de valuación de las propiedades de inversión.

Activos por derechos de uso.

El saldo al cierre del 2019 fue de Ps. 945 millones y corresponde principalmente al reconocimiento de los contratos de arrendamiento de terrenos como activos derivado de la aplicación de la norma NIIF 16 "arrendamientos", la cual entró en vigor a partir del 1 de enero de 2019. Esta norma consiste en reconocer como activos propios los bienes arrendados bajo un contrato.

Pagos anticipados y otros activos.

El saldo al cierre del 2019 fue Ps. 289 millones, el cual presenta un aumento del 22% comparado con los Ps. 237 millones al cierre de 2018, la diferencia fue generada por los prediales anuales amortizables y los depósitos en garantía.





Principales Rubros del Pasivo

Impuestos por pagar.

El saldo al cierre del 2019 fue Ps. 423 millones, la cual presenta un incremento de 156% comparado con los Ps. 165 millones al cierre de 2018, por operaciones Inter compañías.

Deuda con costo.

El saldo al cierre del 2019 fue de Ps. 28,525 millones, presentando un incremento del 13% con respecto a los Ps. 24,706 millones en 2018, principalmente por la nueva emisión realizada en diciembre 2019 por aproximadamente Ps. 11,950 millones.

Rentas y depósitos en garantía y premios.

El saldo al cierre del 2019 fue Ps. 1,270 millones, el cual presenta una disminución del 29% comparado con los Ps. 1,789 millones al cierre de 2018, se debe al reconocimiento del ingreso a resultados del proyecto Cero5Cien.

Acreedores por contrato de arrendamiento.

El saldo al cierre del 2019 fue de Ps. 870 millones, monto correspondiente al reconocimiento de los contratos de arrendamiento de terrenos como activos derivado de la aplicación de la norma IFRS 16 "arrendamientos".

Estado consolidado de resultados integrales

Total ingresos de operación.

Al cierre del 2019 el importe registrado es de Ps. 4,510 millones, presentando un decremento del 11% con respecto al importe registrado en 2018 de Ps. 5,062 millones, el cual es generado por los servicios de la transacción con algunos de nuestros principales inversionistas en junio del 2018.

Total otros ingresos de operación.

Al cierre del 2019 el importe registrado es de Ps. 1,292 millones, presentando un incremento de 107% con respecto al importe registrado en el cierre de 2018 de Ps. 625 millones, el cual es generado por el reconocimiento de los ingresos del proyecto residencial Cero5Cien.

Adicionalmente, en seguimiento a la aplicación de la norma IFRS 15 a partir del 3T19, para reconocer los ingresos generados por el proyecto residencial Cero5Cien en el Estado de Resultados, se determinó que el valor del terreno debe reconocerse según el avance en el monto invertido de las unidades vendidas, al igual que los ingresos, por lo que a partir de este trimestre se reconocerá el valor del terreno de forma gradual, conforme se ejecuten los costos de la obra.

Total de costos y gastos.

Los costos tuvieron un incremento del 163%, debido a los Ps. 306 millones generados en al cierre del 2018 comparado con los Ps. 803 millones del2019, originados por el incremento en los costos por venta de inventario inmobiliario del proyecto Cero5Cien.

Los gastos incrementaron en un 2% de Ps. 1,885 millones en el 2018 a Ps. 1,931 millones al cierre del 2019 debido principalmente a los gastos por operación de inmuebles propios generados por los conceptos de electricidad, predial, mantenimiento y de nuestro nuevo negocio de Entretenimiento.





Utilidad de operación antes de efectos de valuación.

La utilidad de operación antes de efectos de valuación decreció 11%, principalmente por los ingresos reconocidos por la prestación de servicios a terceros en 2018 por un monto de Ps. 1,128 millones. Sin considerar el efecto por este ingreso extraordinario, el incremento es de 31%.

Ingreso Operativo Neto (NOI)

El NOI consolidado alcanzó Ps. 3,302 millones durante 2019, lo que representa un crecimiento de 12%. El NOI proporcional fue de Ps. 2,714 millones en el 2019, un incremento de 30%.

EBITDA Consolidado

El EBITDA consolidado alcanzó Ps. 3,363 millones al cierre del 2019, lo que representa un decremento de 16% comparado con el 2018, y el EBITDA proporcional alcanzó los Ps. 2,714 millones, un decremento de 13% comparado con el 2018. Sin considerar el efecto por el ingreso extraordinario en 2018, el incremento en el EBITDA total y proporcional del 2019 fue de 17% y 37%, respectivamente.





Conferencia telefónica

GICSA lo invita cordialmente a participar en la Conferencia Telefónica de Resultados del Cuarto Trimestre 2019

Miércoles 26 de febrero de 2020 12:00 PM Hora del Este 11:00 AM Hora Ciudad de México

Presentando por GICSA:

Diodoro Batalla - Director de Administración y Finanzas Avril Carenzzo — Director de Tesorería y Relacion con Inversionistas

Para participar en la llamada, por favor marcar:

1 (877) 830 2576 E.E.U.U. 1 (785) 424 1726 Internacional (marcación fuera de los E.E.U.U.)

Código de Acceso: 44272

Cobertura de analistas

Actinver	Pablo Duarte León	pduarte@actinver.com.mx
Banorte IXE	Valentín III Mendoza Balderas	valentin.mendoza@banorte.com
BBVA Bancomer	Francisco Chávez Martínez	f.chavez@bbva.com
J.P. Morgan	Adrián Huerta	adrian.huerta@jpmorgan.com
Morgan Stanley	Nikolaj Lippmann	nikolaj.lippmann@morganstanley.com





Descripción de la compañía

Grupo GICSA es una empresa líder en el desarrollo, la inversión, comercialización y operación de centros comerciales, oficinas corporativas y de uso mixto que son reconocidos por sus altos estándares de calidad, que transforman y crean nuevos espacios de desarrollo, vida y empleo en México, de acuerdo con su trayectoria histórica y proyectos ejecutados. Al 31 de diciembre de 2019, somos titulares de 16 propiedades generadoras de ingresos, consistentes en diez centros comerciales, cinco propiedades de uso mixto (los cuales incluyen cuatro centros comerciales, cuatro oficinas corporativas y un hotel) y un edificio de oficinas corporativas, con un ABR total de 910,707 m² y un ABR Proporcional de 771,624 m². GICSA cotiza en la Bolsa Mexicana de Valores bajo la clave de pizarra (BMV: GICSA B) desde junio de 2015.

Límite de responsabilidad

Este reporte puede contener ciertas declaraciones a futuro que pueden implicar algún riesgo e incertidumbre. Términos tales como "estimamos", "anticipamos", "proyectamos", "planeamos", "creemos", "esperamos", "anticipamos", "trataremos", y otras expresiones similares podrían ser interpretadas como previsiones o estimadas. Grupo GICSA advierte a los lectores que las declaraciones y o estimados contenidas en este documento, o realizadas por el equipo directivo de Grupo GICSA implican riesgos e incertidumbre que podrían cambiar en función de varios factores que están fuera del control de Grupo GICSA. Cualquier expectativa refleja los juicios de valor de Grupo GICSA a la fecha del presente documento. Grupo GICSA se reserva el derecho o la obligación de actualizar la información contenida en el reporte o derivada del mismo. El desempeño pasado o presente no es un indicador del desempeño futuro.

Advertimos que un número importante de factores podrían causar que los resultados actuales difieran materialmente de los planes, objetivos, expectativas, estimaciones e intenciones expresadas en este reporte. En ningún evento ni la Compañía, ni alguna de sus subsidiarias, afiliadas, directores, ejecutivos, agentes o empleados podrían ser responsables ante terceros (incluyendo inversionistas) por cualquier inversión, decisión o acción tomada en relación con la información vertida en este documento o por cualquier daño consecuente especial o similar.